

Fujitsu BS2000/OSD Mainframe Summit 2013

Fujitsu Data Center Strategie 2013+

Uwe Neumeier
Vice President
Server Systems Sales

Paradigmenwechsel im Datacenterumfeld

Gestern

IT-orientierter Ansatz

Welche Serverklasse?



Welches Speichersystem?



Welches Betriebssystem/
Welcher Hypervisor?



Welcher Hersteller?



Transaktionale Entscheidung
– Von Akquisitionskosten bestimmt

Heute und Morgen

Lösungsorientierter Ansatz



Unternehmerische Herausforderung



Notwendige Anwendungen



Bereitstellungsszenarien



Optimiert:
Private/Hybrid Cloud
Integrierte Anwendung/Infrastruktursysteme
Virtualisierter Server/Physischer Server



Strategische Entscheidung
– Basierend auf den Lebenszykluskosten der Lösung

Traditionelle Geschäftssegmente

Jährliche globale Umsatzsteigerung der x86-Anbieter (\$): Durchschnittliche jährliche Wachstumsrate 2012 - 2015 (Gartner – 12/12)	+ 4,7 %
Jährliches globales Ausgabenwachstum der Mainframe-Endanwender (\$): Durchschnittliche jährliche Wachstumsrate 2012 - 2015 (Gartner)	- 1,4 %
Seit 1990 verkaufte und ausgelieferte Mainframe-MIPS	steigend

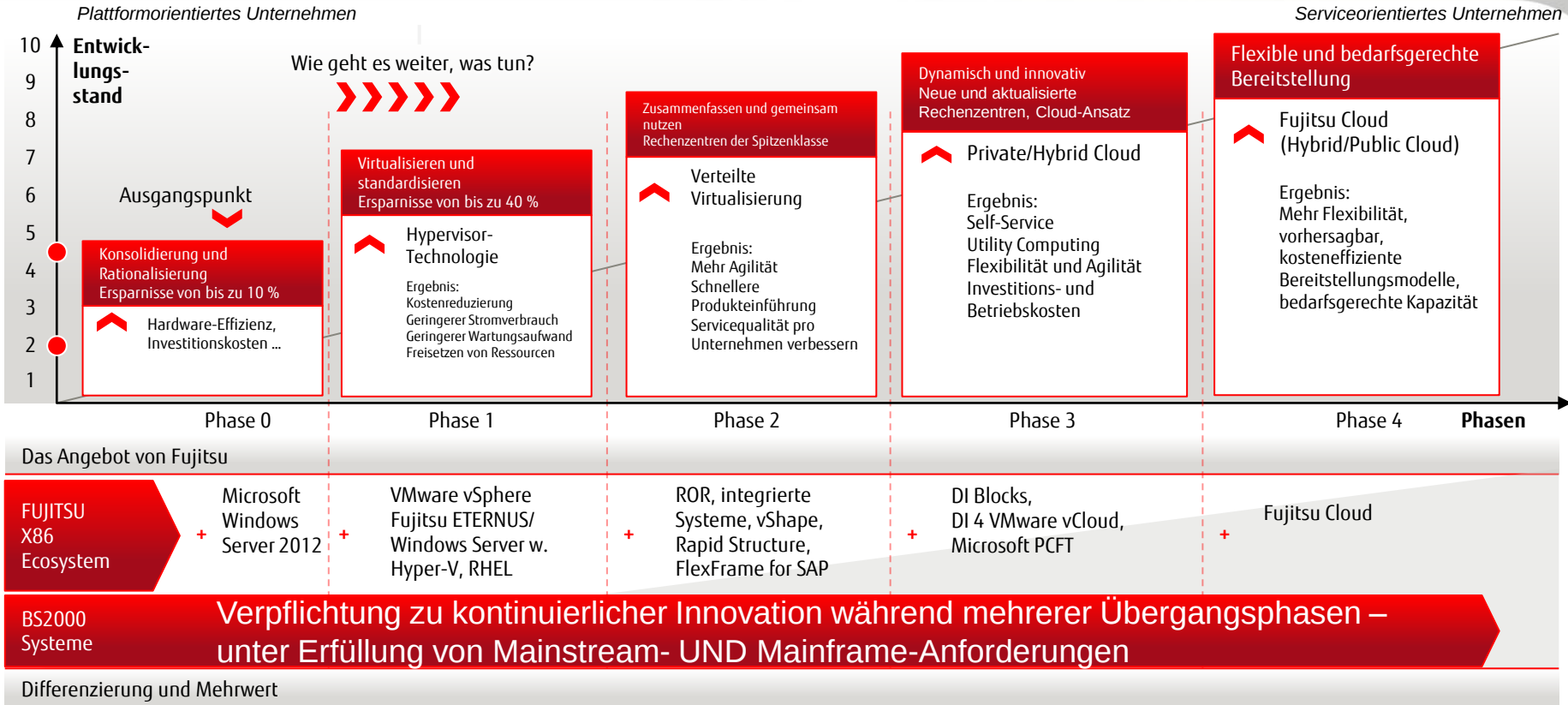
Neue Geschäftssegmente:

NEW BUSINESS	Integrierte Systeme: werden bis 2015 35 % der Serverentscheidungen beeinflussen (Gartner)	35 %
	Ubiquitäre Virtualisierung: Anteil der bis 2015 als virtuelle Maschinen bereitgestellten Images (Gartner)	83 %
	Jährliches Wachstum von workloads: Durchschnittliche jährliche Wachstumsrate bis 2015 (Gartner)	+ 21 %
	In-Memory-Datenbank-Marktprognose bis 2015: (IDC, 7 % CAGR)	+ 31 %
	BI-Analytics-Marktprognose bis 2015: (Gartner, 7 % CAGR 2012 - 2015)	+ 24 %

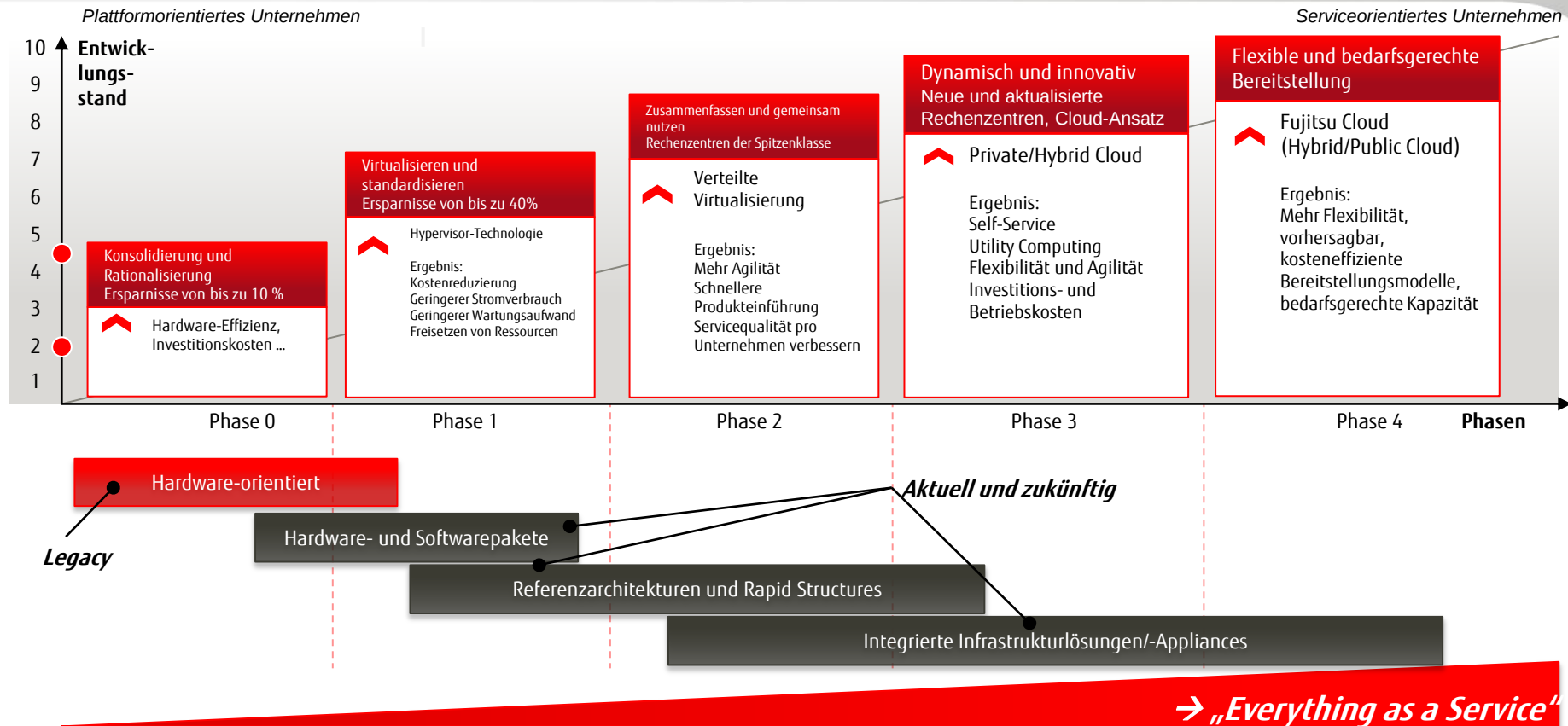
BS2000 kann die anspruchsvollsten dieser Szenarien adressieren – zu einem extrem wettbewerbsfähigen Preis pro Transaktion. **PRIMERGY** und **PRIMEQUEST** ergänzen das Ecosystem, um typischen Mainstreamszenarien Rechnung zu tragen.

Entscheidungswege entwickeln sich lösungsorientierter

– BS2000 erfüllt diese schon immer



Differenzierte Bereitstellungsmodelle für diverse Reifegrade



IT-Projekte bergen oftmals ...

Herausforderungen

Komplexität



Hoher
Entwurfsaufwand

Lange
Projektdauer



23 %

sind
deutlich
verspätet

22 %

weisen
funktionale
Schwächen auf

14 %

verzeichnen
hohe Kosten-
abweichungen

17 %

erleben
schlechte
Qualität

Risiken

Größere
IT-Projektfehler
kleinerer Projekte

(Quelle: Gartner)

Strategieoptionen der Kunden

1

Best of breed Komponenten

Bauen auf bekannter
Definition auf

2

Referenzarchitekturen

Verlassen Sie sich auf bewährte und
getestete IT-Designs

3

Integrierte Lösungen

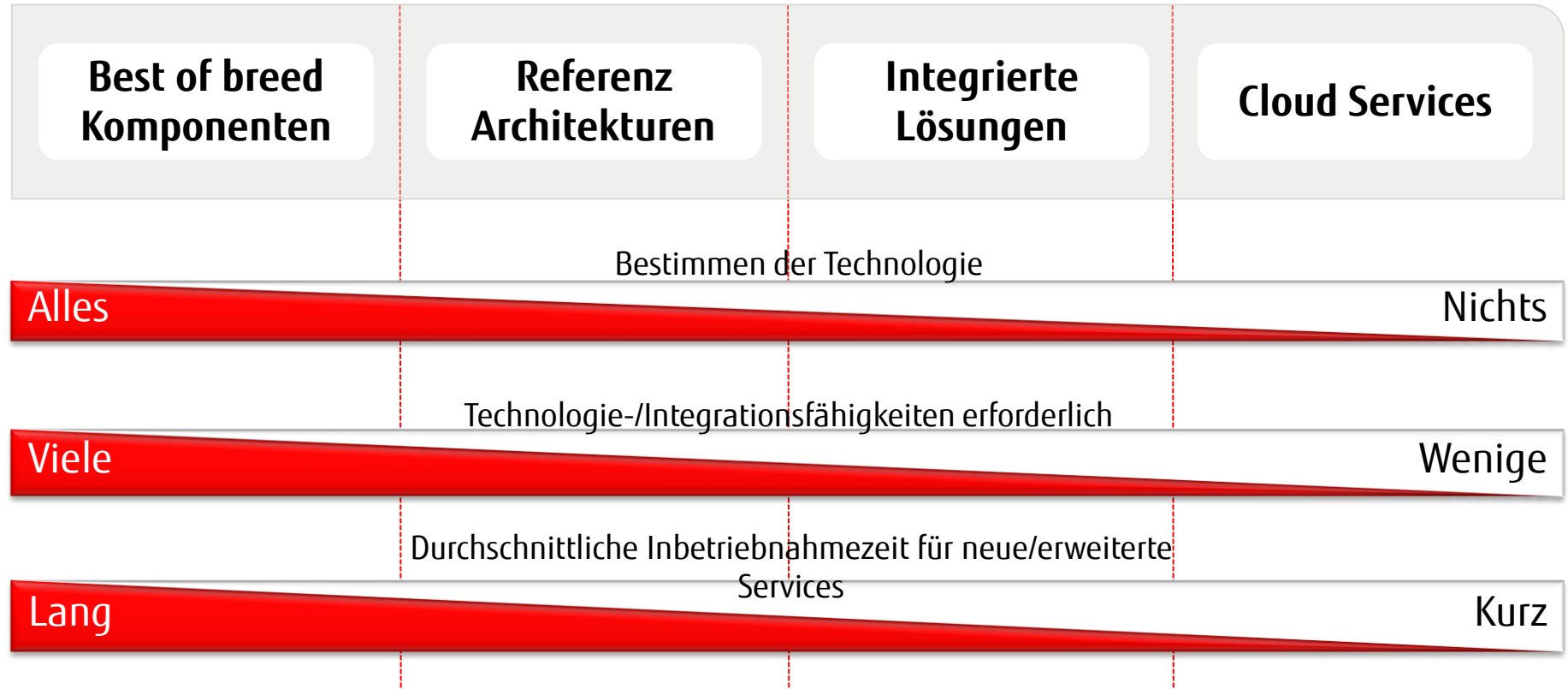
Erlauben den Einsatz zum
geschäftlichen Vorteil

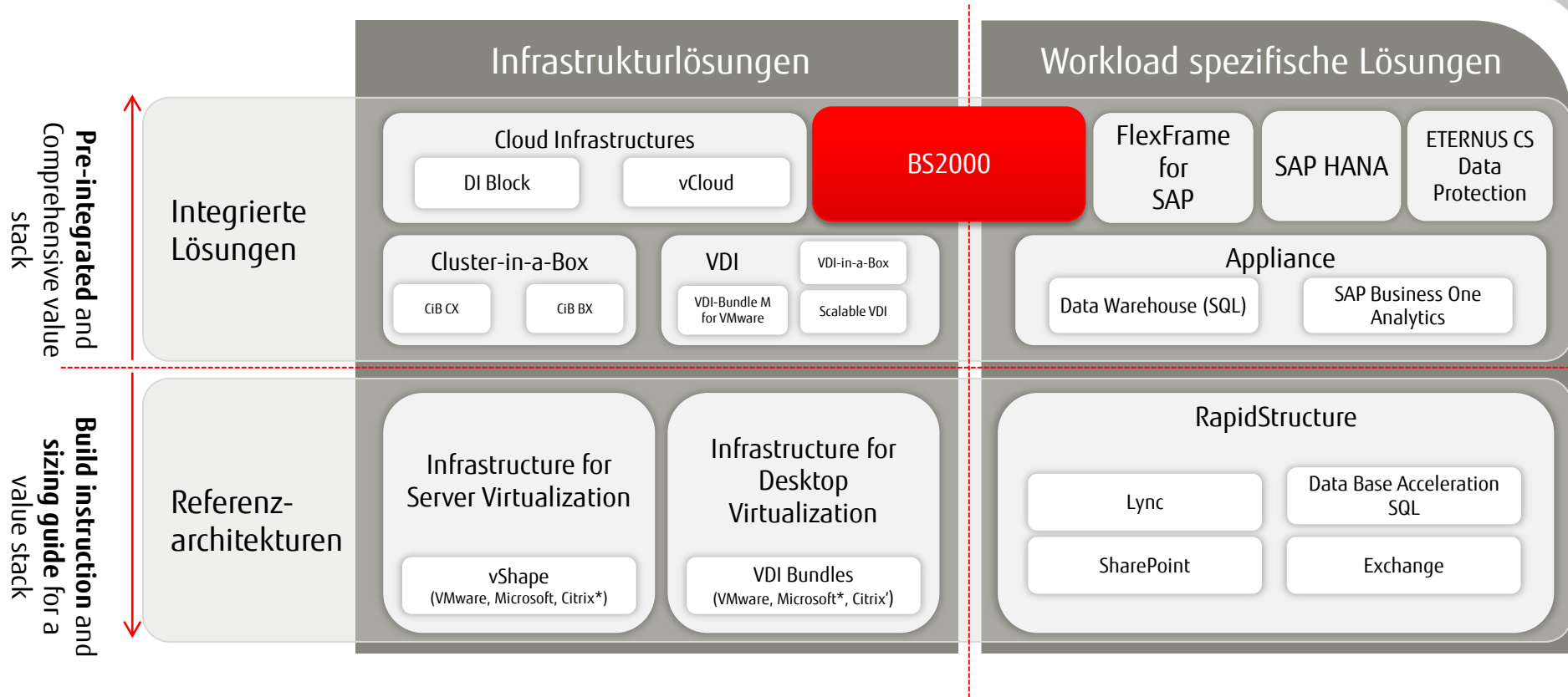
4

Cloud Services

ermöglichen Technologie-
unabhängige Entscheidungen

Welche "trade offs" entstehen dadurch?



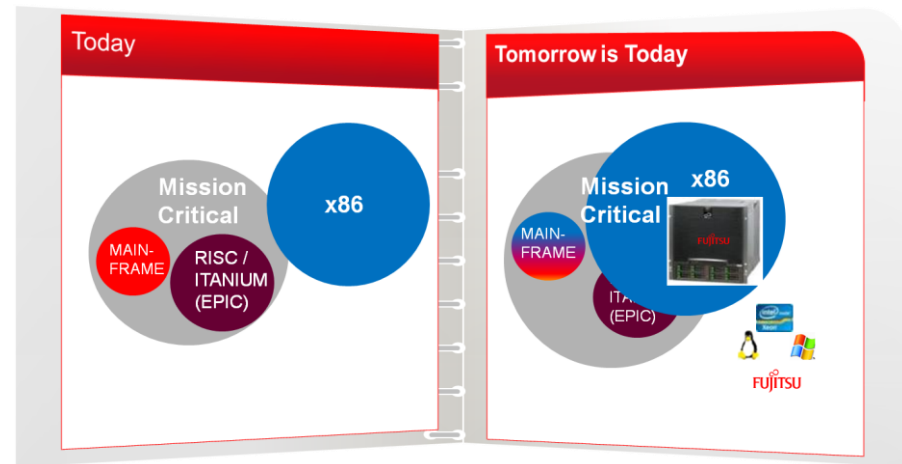




- Komplettes PRIMERGY Ecosystem:
Hardware, Software, Lösungen und Services
- Umfangreichstes Intel basierendes Server-Portfolio mit
PRIMERGY
PRIMEQUEST
BS2000/OSD SQ 210
- Unübertroffenes High-End-UNIX-System –
Fujitsu Sparc M10
 - Leistung, Zuverlässigkeit
 - Hochverfügbarkeit, Partitionierung

BS2000 ist fester Bestandteil unseres Portfolios

**Industriestandardserver,
geschäftskritische
X86- und Mainframe-Plattformen rücken
näher zusammen.**



- Integrierte PRIMERGY-Systeme bieten ein höheres Maß an Integration zur Verringerung von Risiken - ein bereits aus BS2000/OSD bekanntes Konzept
- Geschäftskritische PRIMEQUEST-Systeme bieten RAS-Funktionen auf einer Industriestandardplattform
- BS2000/OSD bewahrt alle Vorteile eines Mainframes und öffnet - dank der Intel-Plattform - die Türen zu den Linux- und Windows-basierenden Welten



Wir begegnen den am schnellsten wachsenden Marktsegmenten mit konzipierten, vertikal integrierten Lösungen



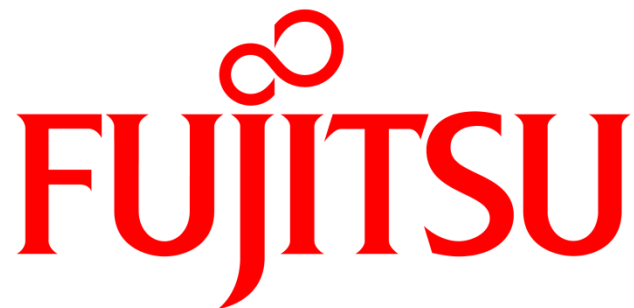
Fujitsu ist der einzige Anbieter, der positioniert ist, ein nahtloses x86-basiertes Portfolio bereitzustellen – von kleinen Towerservern bis hin zu geschäftskritischen x86 und Mainframes



Die Übernahme von Erfahrungen mit integrierten Systemen vom BS2000 in PRIMERGY reduziert die Anwender & Plattformrisiken



BS2000 bleibt unser anspruchsvollstes und wirtschaftlichstes Angebot für hohe Anforderungen – und wir verpflichten uns zur kontinuierlichen Weiterentwicklung



shaping tomorrow with you